

FUSIONES Y ADQUISICIONES (M&A)

Asesoramiento integral para decisiones estratégicas.



Llevar a cabo una operación de adquisición, venta, reestructuración o inversión estratégica puede ser una oportunidad transformadora... o un riesgo innecesario. La diferencia está en cómo se hace.

Un enfoque 360 para cada operación

- Apoyo integral para tomar decisiones con seguridad, reducir la incertidumbre y maximizar el valor real de la operación.
- Estructuración eficiente de la empresa mediante fusiones, escisiones, aportaciones de rama de actividad u otras formas de reorganización societaria.
- Asesoramiento financiero y fiscal con claridad, control y precisión.

Análisis y visibilidad para reducir riesgos

- Due Diligence completa: legal, financiera, fiscal, laboral, ESG, etc.
- Informes claros, diseñados para facilitar decisiones sin ambigüedades.
- Asistencia tanto en procesos de compra como de venta:
 - **Si compra**, analizamos si la empresa vale lo que parece y sus riesgos.
 - **Si vende**, le ayudamos a poner en valor su empresa de forma óptima

Acompañamiento en cada etapa, incluso tras el cierre

- Asistencia experta en negociación y redacción de contratos (como SPA, SHA, directivos, etc.)
- Gestión de la integración post-cierre, ajustes fiscales, reorganización laboral y auditoría posterior.
- Protección de intereses durante todo el proceso.

Soluciones para fondos de capital riesgo

- Análisis financiero personalizado y soluciones legales adaptadas.
- Enfoque técnico orientado a maximizar el valor de la transacción.
- Comprensión profunda de tiempos, retorno y estrategia del fondo.

Fases de la venta

Transformamos su empresa en una oportunidad estratégica para el comprador adecuado.

Vender su empresa es una decisión trascendental. En UHY Fay & Co, le ofrecemos un proceso estructurado que

maximiza el valor de su negocio y asegura una transacción exitosa.

Preparación estratégica

- Organizamos y optimizamos su empresa para presentarla de forma atractiva al mercado.
- Destacamos sus fortalezas y potencial de crecimiento.

Valoración precisa

- Realizamos una evaluación exhaustiva para determinar el valor real de su empresa.
- Basamos nuestro análisis en criterios financieros y de mercado.

Identificación de compradores

- Buscamos y contactamos a potenciales compradores que se alineen con los objetivos y valores de su empresa.
- Garantizamos confidencialidad y eficacia en todo el proceso.

Due Diligence eficiente

- Coordinamos una revisión detallada de los aspectos legales, fiscales y financieros.
- Anticipamos y resolvemos posibles contingencias.

UHY Fay & Co

Negociación y cierre

- Le acompañamos en la negociación de términos y condiciones.
- Nos aseguramos de que el acuerdo final refleje sus intereses y se formalice correctamente.

Este enfoque integral le proporciona seguridad y control en cada etapa, facilitando una transición ordenada y beneficiosa para todas las partes involucradas.

Fases de compra

Adquirir una empresa es una oportunidad para acelerar el crecimiento, diversificar su negocio o consolidar su posición en el mercado.

Para que esa decisión sea realmente estratégica, necesita información fiable, claridad en cada paso y seguridad jurídica y financiera.

Definición clara de objetivos

- Establecerá criterios precisos de búsqueda, alineados con sus metas de crecimiento.
- Podrá enfocar sus recursos en oportunidades que realmente aportan valor.

Detección de oportunidades con potencial real

- Accederá a análisis preliminares que le ayudarán a identificar empresas compatibles con su visión.
- Evitará invertir tiempo en opciones que no encajan.

Gestión segura de los primeros contactos

- Evaluará el interés mutuo con discreción y sin comprometer la confidencialidad.
- Favorecerá un avance profesional y ordenado en relación con los vendedores.

Análisis en profundidad antes de decidir

- Una Due Diligence completa le proporcionará una visión clara de los riesgos y oportunidades.
- Podrá tomar decisiones informadas y sin sorpresas.

Cierre con garantías

- Negociará condiciones claras y justas, con acuerdos que protejan sus intereses.
- Asegurará una transición eficaz y sin contratiempos.

“
Nuestro departamento de Corporate Finance Advisory ofrece servicios que permiten a nuestros clientes ejecutar procesos de compraventa alineados con sus objetivos estratégicos, bajo un enfoque eficiente, seguro y generador de valor.
”

FUSIONES Y ADQUISICIONES (M&A)

Asesoramiento integral para decisiones estratégicas.

OFICINAS

- 📍 Madrid +34 91 426 07 23
- 📍 Barcelona +34 93 595 50 50
- 📍 Málaga +34 95 206 04 69
- 📍 Marbella +34 95 276 40 65

Sergio González
Head of Audit & Assurance
sgm@uhy-fay.com



CONTÁCTANOS

www.uhy-fay.com